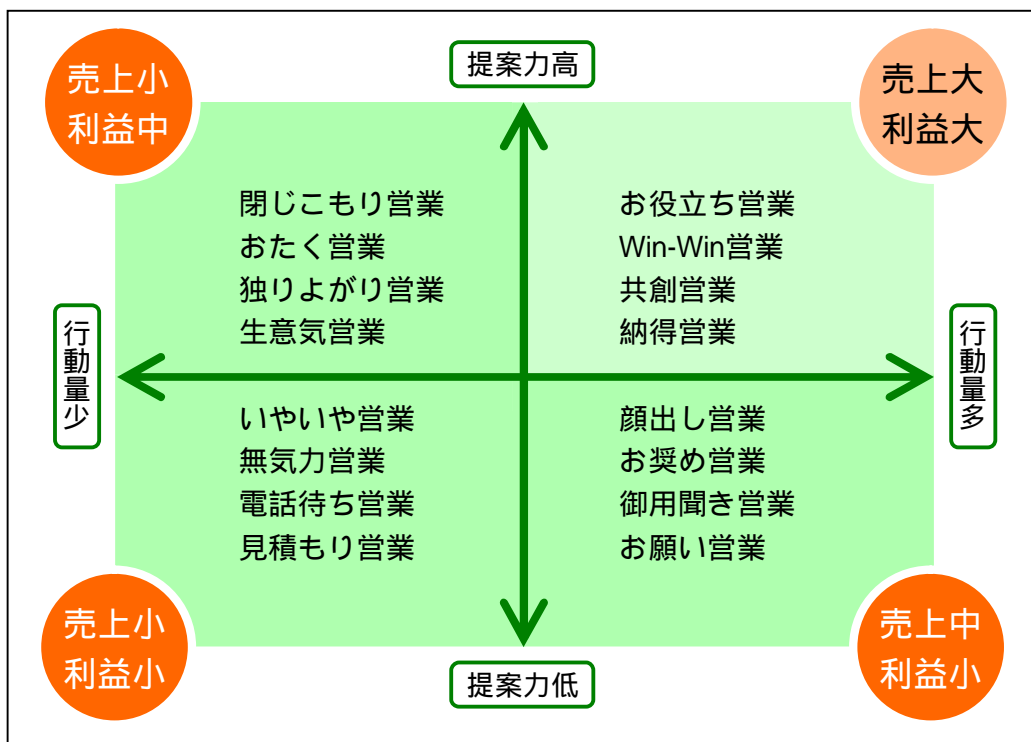


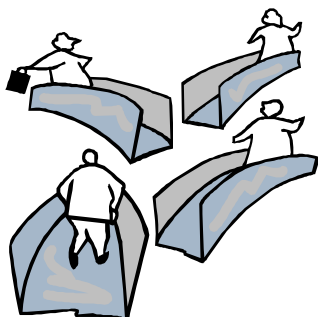
提案営業研修

高付加価値な商談を実践し、適正な利益を確保したい...。
そんな営業関係者の切実な願いに応えます。

営業手法マトリクス（提案営業は右上ブロック）



売上は「売上額」を指し、利益は「利益率」を指します。



本物の<提案営業>の指導により、
営業プロフェッショナルを養成します。

<お問合せ先>

和田創研

TEL 045-949-0012 FAX 045-949-0018

〒224-0032 横浜市都筑区茅ヶ崎中央17-26